

ASUNTO: Convocatoria Acción B2B online África Occidental 2024

ATT: Gerencia / Dpto. Exportación

Valencia, 20 de marzo 2024

Buenos días,

ANIEME tiene previsto realizar una **Acción B2B ONLINE** en tres importantes mercados de África Occidental como son **Ghana, Costa de Marfil y Senegal**, dirigida a fabricantes españoles de **muebles, decoración y demás productos hábitat, principalmente para el canal contract.**

Para la elaboración de las agendas con los potenciales clientes africanos contaremos con la colaboración de nuestro partner **INAFRICA STRATEGY**, con amplia experiencia y conocimiento de la comercialización del mueble en los mercados africanos, y oficinas con personal propio en los tres destinos.

Las **reuniones online** tendrán lugar durante la **primera quincena del mes de julio** y serán **totalmente personalizadas** en función de los intereses y canales de comercialización de cada empresa participante, así como su experiencia previa en cada uno de los mercados incluidos en la actividad.

Spanish National
Association
of Furniture
Manufacturers
and Exporters

IMPORTANTE: El personal de INAFRICA en destino se desplazará personalmente a la sede de cada cliente incluido en la agenda virtual para garantizar la conexión y cumplimiento de todas las reuniones programadas.

Esta actividad se dirige a aquellas empresas españolas que deseen abrir mercado, aumentar y/o consolidar sus ventas en los países en cuestión. Las mayores **oportunidades** en estos destinos se concentran en el amueblamiento de instalaciones, en concreto destacamos:

- 1) Senegal: numerosos proyectos hoteleros orientados al turismo.
- 2) Costa de Marfil: proyectos de viviendas de gama media-alta, de oficinas y de hoteles de negocios.
- 3) Ghana: proyectos de viviendas de gama media-alta y de hoteles de negocios.

Respecto a la acción B2B online, incluye las siguientes fases:

- 1) Identificación de los clientes potenciales para cada empresa española en cada uno de los tres países: Una vez terminada esta primera fase, la empresa recibirá un listado de los clientes potenciales identificados para su valoración y cribado de cara al cierre de entrevistas.



Se trabajarán los tres países para cada empresa española inscrita, con el objetivo de que cada agenda contenga reuniones con potenciales clientes de los diferentes países. Existe la posibilidad de incluir sólo dos mercados, en función de los intereses de cada empresa. En ese caso, las reuniones se repartirán entre dos países, el coste es el mismo.

2) Organización de videoconferencias entre la empresa española y sus clientes potenciales. Cada agenda contendrá 9 reuniones virtuales, incluyendo contactos de entre los tres mercados trabajados en la acción. Asistencia personal en la sede de cada cliente para garantizar la conexión de cada reunión online.

Plazo de inscripción: jueves 25 de abril 2024.

El coste de la agenda es de 1.700 €+ IVA.

Si tienes dudas o quieres inscribirte, puedes ponerte en contacto con ANIEME-Patricia Ybarra (pybarra@anieme.com).

Un cordial saludo,

Amparo Bertomeu
Directora de ANIEME

Spanish National
Association
of Furniture
Manufacturers
and Exporters

Vinatea, 22, 1º, 8ª
46001 Valencia (Spain)
T. +34 96 315 31 15
www.anieme.com
www.muebledeespana.com

FICHA DE INSCRIPCIÓN

Acción B2B ONLINE África Occidental – Julio 2024

Datos empresa

Razón social: _____
Marca/s: _____
CIF: _____ Teléfono: _____
Web: _____

Datos persona que participará en las entrevistas

Nombre y Apellidos: _____
Cargo: _____
Móvil: _____
Correo electrónico _____

Producto y canal

Tipo de producto: _____
Estilo: _____
Segmento de precio: _____
¿Operas en contract? _____

Spanish National
Association
of Furniture
Manufacturers
and Exporters

Solicito agenda ONLINE en los mercados:

Ghana: _____
Costa de Marfil: _____
Senegal: _____

Por favor, haz llegar el formulario a ANIEME-Patricia Ybarra (pybarra@anieme.com) y nos pondremos en contacto contigo a la mayor brevedad.

¡Gracias!